

对奢侈品的态度 - 中国 - 2022年

报告价格: £3695.00 | \$4995.00 | €4400.00

以上是报告发表时的价格,可能受汇率波动影响而有变动

在这篇报告中我们探讨了以下议题

- 消费者对奢侈品的定义
- 过去12个月内购买过的奢侈品和奢华服务 (按品类区分)
- 对奢侈品和奢华服务的未来购买兴趣
- 消费者对于国际奢侈品牌在中国进行本土化的期待
- 消费者偏好的个性化奢侈品/奢华服务
- 奢侈品代言人

过去12个月内,奢侈品牌的包包手袋在消费者购买过的奢侈品中持续占据榜首,而时尚配饰也越来越受到欢迎。不过,从未来的购买兴趣来看,女性和男性消费者均认为他们最有可能购买奢侈品牌的美妆产品。因此,价格门槛相对较低的美妆产品可成为消费者探索奢侈品领域的门径。

为了进一步刺激消费,奢侈品牌需了解消费者对奢侈品的定义的演变,以及他们对于国际奢侈品牌走近本地消费者的期许。此外,品牌可提供受到消费者欢迎的个性化服务以巩固与他们之间的联系,并通过合适的代言人传递正确的品牌形象和信息。

虽然新冠疫情影响了消费者的财务信心,进而导致他们在非必需品上的消费有所下滑,但即使在艰困的时期,消费者对奢侈品的渴望仍保持坚挺。不过,值得注意的是,在新一轮疫情的影响下,高收入消费者的财务信心显著下滑。奢侈品牌需对该变化保持警惕,并密切关注这些高净值消费者,这是因为他们往往在奢侈品的消费方面贡献更大比重。



"犒劳自己日益成为消费者花费的 重要动因,且这一点特别明显地 体现在他们对奢侈品的定义。消 费者对奢侈品的定义已演变至与 精神享受相关联的词语,如"自我 享受"和"令人愉悦"。这说明消费 者珍视拥有奢侈品的美好体验和 感受,胜于奢侈品本身。如今中 国消费者对本土文化和传统非常 自豪,因此国际奢侈品牌需特别 关注他们对此的观点,并采用更 好的方式与他们建立联系。"

- 董文慧,研究分析师

网址	store.mintel.com
欧洲	+44 (0) 20 7606 4533
巴西	0800 095 9094
美洲	+1 (312) 943 5250
中国	+86 (21) 6032 7300
亚洲	+61 (0) 2 8284 8100

报告价格: £3695.00 | \$4995.00 | €4400.00

以上是报告发表时的价格,可能受汇率波动影响而有变动.

日录

概述

- 您所需要了解的
- 报告关键议题
- 报告定义
- 不包括

综述

- 市场
- 本土免税政策与线上渠道驱动奢侈品消费
- 年轻一代与低线城市消费者展现强劲的消费潜力
- 新冠疫情对奢侈品市场和消费者的影响
- 消费者
- 对奢侈品的定义逐渐演变至精神享受数据1: 消费者对奢侈品的定义,2022年
- 包包手袋与时尚配饰是最热门的产品数据2: 过去12个月购买过的奢侈品/奢华服务,2022年
- 实体商品备受欢迎,而高端服务彰显潜力数据3: 消费者未来购买奢侈品/奢华服务的兴趣,2022年
- 消费者非常期待国际奢侈品牌在实现本土化的进程中推广中国文化数据4: 消费者对品牌本土化的期待, 2022年
- 打造差异化服务是个性化奢侈品的关键数据5: 对奢侈品牌的个性化服务的期待,2022年
- 通过合适的代言人向消费者传递正确的品牌形象与信息数据6:对不同类型的奢侈品品牌代言人的印象,2022年
- 我们的观点

议题与洞察

- 尊重并重视本土文化以赢得中国消费者的青睐数据7: 普拉达携手上海当地菜市场的营销活动,2021年
- 通过合适的代言人向消费者传达积极的情感价值

市场因素

- 本土免税购物区驱动奢侈品消费
- 年轻一代展现奢侈品消费潜力
- 低线城市的需求与消费能力相当强劲
- 电商在中国市场的重要地位促使奢侈品牌持续推动数字化

新冠疫情影响

- 新冠疫情:中国市场情况简述
- 新冠疫情对市场和消费者的影响



报告内容

综述

PDF格式完整报告

演示文稿

互动式数据手册

该报告是系列报告中的一篇, 旨在为您提供对该市场更全面 的了解。

英敏特2020年报告均包含专门针对新冠疫情的研究和预测。 世界领先品牌依靠英敏特报告 获取最全面、客观和可操作的市场情报。

网址	store.mintel.com
欧洲	+44 (0) 20 7606 4533
巴西	0800 095 9094
美洲	+1 (312) 943 5250
中国	+86 (21) 6032 7300
亚洲	+61 (0) 2 8284 8100

报告价格: £3695.00 | \$4995.00 | €4400.00

以上是报告发表时的价格,可能受汇率波动影响而有变动.



• 财务状况与非必需品支出下降所导致的长期影响

数据8: 对未来3个月改善财务状况的信心,中国,2022年

数据9: 对未来3个月改善财务状况的信心,上海,2022年

数据10:对未来3个月改善经济状况的信心——非常/比较有信心

(按收入区分),2022年

数据[]: 消费者开支相比过去3个月有所增加的品类,2022年

• 消费者对奢侈品的渴望依然强烈,但品牌需在营销方面发力以促进

购买

数据12:对奢侈品消费的态度——非常想要和比较想要,

2020-2022年

营销活动

• 打造沉浸式的购物体验

数据13: 拉尔夫劳伦智慧零售精品店

• 通过有趣的游戏传递品牌故事

数据14:路易.威登推出的游戏

• 利用情感价值触达消费者

数据15: 普拉达启动"可能的对话"活动

数据16: 普拉达在其"四月春季清单"中推荐书籍和音乐

谁在创新

• 丰富运动休闲产品

数据17: 路易·威登推出可监测心率的智能腕表: Tambour Horizon Light Up

数据18: Dior Vibe系列中的运动鞋和Bowling拉链手袋

• 拓展时尚领域之外的产品

数据19: 古驰文具

消费者对奢侈品的定义

• 对奢侈品的定义逐渐演变至精神享受

数据20: 消费者对奢侈品的定义,2022年

数据21: 消费者对奢侈品的定义, 2016年 vs 2022年

• 非购买者往往更重视奢侈品的实际面

数据22: 消费者对奢侈品的定义,购买者 vs 非购买者,2022年

• 面向不同年龄段的营销

数据23: 消费者对奢侈品的定义(按代际区分), 2022年

购买的奢侈品/奢华服务

• 包包手袋与时尚配饰最受欢迎数据24: 过去12个月购买过的奢侈品/奢华服务,2022年

• 高收入者继续成为奢侈品消费的中流砥柱



报告内容

综述

PDF格式完整报告

演示文稿

互动式数据手册

想要了解更多内 容?

该报告是系列报告中的一篇, 旨在为您提供对该市场更全面 的了解。

英敏特2020年报告均包含专门针对新冠疫情的研究和预测。 世界领先品牌依靠英敏特报告 获取最全面、客观和可操作的市场情报。

网址	store.mintel.com
欧洲	+44 (0) 20 7606 4533
巴西	0800 095 9094
美洲	+1 (312) 943 5250
中国	+86 (21) 6032 7300
亚洲	+61 (0) 2 8284 8100

对奢侈品的态度 - 中国 - 2022年

报告价格: £3695.00 | \$4995.00 | €4400.00

以上是报告发表时的价格,可能受汇率波动影响而有变动.

数据25: 购买的奢侈品(按个人月收入区分),2022年

未来购买奢侈品的兴趣

• 美妆产品极具人气,而高端旅游蕴藏潜力

数据26: 消费者未来购买奢侈品/奢华服务的兴趣,2022年

数据27: 消费者对高端旅游的未来购买兴趣(按家庭构成区分),

2022年

对奢侈品本土化的期待

• 消费者非常期待国际奢侈品牌推广中国文化数据28: 消费者对品牌本土化的期待,2022年

• 本土化与个性化的结合可大幅提升吸引力

数据29: 消费者对奢侈品定制化的期待 (按对奢侈品本土化的期待

区分),2022年

奢侈品定制化

• 打造差异化体验是定制化的关键

数据30:对奢侈品牌的个性化服务的期待,2022年

• 宠物主人与三世同堂家庭寻求定制化服务

数据31: 对奢侈品牌的个性化服务的部分期待 (按居住成员区

分),2022年

奢侈品代言人

资深艺人与商业领袖是可信赖的代表 数据32: 对于资深艺人和商业领袖出任奢侈品牌代言人的印象, 2022年

• 设计师与艺术家体现了专业性

数据33: 对于代言奢侈品牌的知名设计师和艺术家的印象,2022年

年轻偶像明星与模特被视为时尚领袖,网红与虚拟偶像则紧随其后数据34:对于代言奢侈品牌的年轻偶像明星、知名模特、网红/KOL和虚拟偶像的印象,2022年

运动员给消费者留下充满活力的印象数据35: 对于运动员出任奢侈品牌代言人的印象,2022年

附录——研究方法与缩写

- 研究方法
- 缩写



报告内容

综述

PDF格式完整报告

演示文稿

互动式数据手册

想要了解更多内 容?

该报告是系列报告中的一篇, 旨在为您提供对该市场更全面 的了解。

英敏特2020年报告均包含专门针对新冠疫情的研究和预测。 世界领先品牌依靠英敏特报告 获取最全面、客观和可操作的市场情报。

网址	store.mintel.com
欧洲	+44 (0) 20 7606 4533
巴西	0800 095 9094
美洲	+1 (312) 943 5250
中国	+86 (21) 6032 7300
亚洲	+61 (0) 2 8284 8100



关于英敏特

英敏特是洞悉消费者需求、熟谙背后原因的专家。作为世界领先的市场情报公司,我们对消费者、市场、产品创新和竞争形势进行分析,提供关于全球和各国经济的独特视角。自1972年起,英敏特通过预测分析和专家推荐,让客户更快做出更优的商业决策。

我们的目标是助力企业与人的成长。要了解我们如何实现这一目标,请点击mintel.com.。