

报告价格: £3081.32 | \$3990.00 | €3661.84

以上是报告发表时候的价格,但是也可能因为汇率的改变而有所改变



"中国消费者的健康意识不断增强,带动了现沏茶和即饮茶饮料市场销售量的增长。然而,现沏茶面临着如何吸引女性和年轻的消费者的挑战,而茶饮料的挑战来自消费者对正宗性的要求、较低的饮用频率和瓶装水和果汁等类似健康品类带来的竞争。当今市场中,消费者在居家场合饮用更多现沏茶,而在户外场合饮用更多即饮茶饮料。"

- 李蕾, 研究分析师

# 在这篇报告中我们回答了以下问题:

- 即饮茶饮料如何突出"正宗性"且提高饮用频率?
- 即饮茶饮料要展现散装茶叶现沏茶不具备的特色
- 如何提高现沏茶在女性消费者中的饮用频率?

由于中国饮茶文化源远流长,茶叶的客群稳定,饮用频率高,所以中国现沏茶零售市场目前稳定增长。中国高端茗茶品类也保证了该市场一定规模的销售额。由于散装茶叶通常被认为是老一辈钟爱的饮品,所以该市场的一大挑战是如何吸引年轻一代消费者饮用散装茶叶。

过去5年內,中国即饮茶零售市场整体呈上行趋势。但由于经济放缓,更大范围内软饮料市场趋于饱和,竞争激化,所以即饮茶零售市场的增速有所放缓。由于高端化趋势可能将持续,所以未来5年内,茶饮料市场的销售额可能将保持当前增速。该市场未来的增长将取决于饮用场合(特别是居家饮用场合)的扩展。

# 购买 这篇报告

地址: store.mintel.com

电话:
 欧洲,中东,非洲
+44(0)2076064533

巴西 0800 095 9094

美洲 +1 (312) 943 5250

<sub>中国</sub> +86 (21) 6032 7300

亚洲 +61 (0) 2 8284 8100

መተ: reports@mintel.com

想要了解更多内容?

这篇报告只是一系列报告中其中的一篇,整个系列可以提供你整个市场的历史



报告价格: £3081.32 | \$3990.00 | €3661.84

以上是报告发表时候的价格,但是也可能因为汇率的改变而有所改变

## 目录

### 概述

#### 您所需了解的

报告定义

#### 综述

#### 市场

#### 现沏茶市场——销售量和销售额平稳增长

数据 1: 中国现沏茶\*零售市场的销售量,2011-21年数据 2: 中国现沏茶\*零售市场的销售额,2011-21年

#### 即饮茶饮料市场——增长放缓,尤其是销售量

数据 3: 中国茶饮料\*零售市场的销售量,2011-21年数据 4: 中国茶饮料零售市场的销售额,2011-21年

#### 公司与品牌

数据 5: 中国领先茶饮料品牌的市场份额, 2015-16年

#### 消费者

#### 散装茶叶现沏茶的饮用频率最高

数据 6: 过去12个月的饮用频率\*, 2016年12月

#### 绿茶饮用量的增幅最大

数据 7: 不同种类的渗透率和趋势, 2016年12月

## 现沏茶在居家场合饮用更多,即饮茶在户外场合饮用更多

数据 8: 消费场合, 2016年12月

#### 有助瘦身的茶饮料日益走红

数据 9: 即饮茶饮料的刺激购买因素,2015年12月对比2016年12月

#### 我们的观点

# 议题与洞察

# 即饮茶饮料如何突出"正宗性"且提高饮用频率?

#### 现状

#### 启示

数据 10: Famer's Tea (农夫茶叶),越南,2017年 数据 11: 采用"低/无/减糖"宣称的茶饮料,全球,2017年

# 即饮茶饮料要展现散装茶叶现沏茶不具备的特色

### 现状

#### 启示

数据 12: Steaz仙人掌绿茶饮料系列,国际市场,2016年

数据 13: 川宁——早茶和睡眠茶, 澳大利亚2017年

数据 14: 标签指明草本或其他成分的茶饮料, 2016-17年

#### 如何提高现沏茶在女性消费者中的饮用频率?

# 现在购买这篇报告

网址: store.mintel.com

电话: 欧洲,中东,非洲 +44 (0) 20 7606 4533 | 巴西 0800 095 9094 美洲 +1 (312) 943 5250 | 中国 +86 (21) 6032 7300

亚洲 +61 (0) 2 8284 8100



报告价格: £3081.32 | \$3990.00 | €3661.84

以上是报告发表时候的价格,但是也可能因为汇率的改变而有所改变

#### 现状

#### 启示

数据 15: 有健康宣称的植物茶,国际市场,2016-17年

数据 16: 有美容功效的茶,中国和国际市场,2016年

数据 17: Charm Villa (子村庄园),小金鱼茶包

#### 市场——您所需要了解的

现沏茶市场——销售量和销售额均有稳定增长

即饮茶饮料市场——增长放缓,尤其是销售量

凉茶稳步增长

糖分是即饮茶细分增长的制约因素

#### 市场规模与预测

#### 现沏茶市场——销售量和销售额平稳增长

数据 18: 中国现沏茶\*零售市场的销售量,2011-21年

数据 19: 中国现沏茶\*零售市场的销售额, 2011-21年

#### 即饮茶饮料市场——增长放缓,尤其是销售量

数据 20: 中国茶饮料\*零售市场的销售量,2011-21年

数据 21: 中国茶饮料零售市场的销售额, 2011-21年

#### 市场细分

#### 现沏茶市场蓬勃发展,得益于深厚的茶文化和良好的声誉

数据 22: 上市新品中的现沏茶类型的产品,中国,2015-16年

数据 23: 上市新品中的现沏茶类型的产品,全球,2015-16年

数据 24: 茶的出口和进口额(包括添加香料和不添加香料的茶), 2015-16年

数据 25: 茶的出口和进口量(包括添加香料和不添加香料的茶),2015-16年

# 即饮茶饮料细分

### 凉茶饮料稳步增长,而其他细分下滑

数据 26: 中国即饮茶饮料细分的零售额(十亿元人民币), 2011-16年

#### 市场因素

#### 糖分是即饮茶细分增长的制约因素

数据 27: 采用"低/无/减糖"宣称的茶饮料,全球,2011-17年

多种风格的茶饮店日益受欢迎,吸引年轻消费者

中国茶文化确保了稳定的高饮用量

# 重点企业——您所需要了解的

#### 高度集中的茶饮料市场

竞争策略多样化:包装、口味、跨界和餐饮娱乐渠道的茶饮料

现沏茶和茶饮料产品的几大宣称和口味

# 市场份额——茶饮料

康师傅:市场份额流失

# 现在购买这篇报告

网址: store.mintel.com

电话: 欧洲,中东,非洲 +44 (0) 20 7606 4533 | 巴西 0800 095 9094

亚洲 +61 (0) 2 8284 8100



报告价格: £3081.32 | \$3990.00 | €3661.84

以上是报告发表时候的价格,但是也可能因为汇率的改变而有所改变

数据 28: 康师傅在《青云志》古装仙侠剧(根据同名流行手游改编)的品牌植入,2016年

加多宝和王老吉:市场份额增加

数据 29: 加多宝和王老吉, 2015-17年

统一企业:推出明星产品,成为市场赢家

数据 30: 中国领先茶饮料品牌的市场份额, 2015-16年

#### 竞争策略

#### 采用独特包装,进行口味创新

数据 31: "小茗同学"乳酸菌茶饮料,中国,2016-17年

#### 跨界创新

#### 茶/果汁

数据 32: "茶п", 中国, 2016年

# 娃哈哈——茶/咖啡

数据 33: 娃哈哈"茶咖", 中国, 2017年

#### 星巴克看到中国市场的潜力,或将推出即饮茶产品

数据 34: "茶瓦纳"散装茶,加拿大,2014年

#### 消费者可能会趋优购买茶多酚含量高的产品

#### 谁在创新?

### 现沏茶——产品宣称

数据 35: 热饮料(茶)的前十大产品宣称,中国,2012-16年

### 省时/迅速以及适合随身携带的茶

数据36: 基于省时/迅速以及适合随身携带的茶饮创新,国际市场,2016年

#### 健康功能茶

数据 37: 有瘦身宣称的茶,中国,2016-17年

数据 38: 使用更广泛的健康功效宣称的茶产品,国际市场,2017年

### 酒味茶——纵享性、责任感和居家场合

数据 39: 酒精味现沏茶,国际市场,2015-16年

#### 现沏茶——口味

数据 40: 前十大茶饮口味,中国,2015-16年

数据 41: 各种调味茶,中国,2016-17年

### 茶饮料——产品宣称

数据 42: 中国即饮茶饮料的前十大宣称, 2012-16年

### 凉茶饮料在健康功效上脱颖而出

数据 43: 有健康功效的茶饮料,中国,2016年

# 道德、环保包装的茶饮料

数据 44: 采用环保包装的茶饮料,中国,2016-17年

# 低脂和低热量的茶饮料日益走红

数据 45: 无/减反式脂肪酸或卡路里的茶饮料,中国,2016-17年

### 茶饮料——口味

数据 46: 前十大即饮茶饮料的口味,中国,2015-16年

# 现在购买这篇报告

网址: store.mintel.com

电话: 欧洲,中东,非洲 +44 (0) 20 7606 4533 | 巴西 0800 095 9094 美洲 +1 (312) 943 5250 | 中国 +86 (21) 6032 7300

亚洲 +61 (0) 2 8284 8100



报告价格: £3081.32 | \$3990.00 | €3661.84

以上是报告发表时候的价格,但是也可能因为汇率的改变而有所改变

数据 47: 非调味/原味茶饮料,中国,2016-17年

数据 48: 柠檬味茶饮料和凉茶饮料, 2016-17年

#### 调味茶饮料的市场启发——立顿冰茶

#### 消费者——您所需要了解的

男性消费者比女性消费者更频繁饮用散装茶叶现沏茶

现沏茶在居家场合饮用更多,即饮茶在户外场合饮用更多

年龄是饮用不同茶叶类型的区分因素

康师傅即饮茶饮料渗透率最高

英敏特城市精英人群:各类茶饮的高频饮用者

#### 饮用频率

#### 散装茶叶现沏茶的饮用频率最高

数据 49: 过去12个月的饮用频率\*, 2016年12月

#### 男性消费者比女性消费者更频繁饮用散装茶叶现沏茶

数据 50: 过去12月的饮用频率(每天1次或更多,每周几次),按性别区分,2016年12月

#### 不同种类茶的渗透率和趋势

#### 绿茶饮用量的增幅最大

数据 51: 不同种类的渗透率和趋势, 2016年12月

# 年龄是饮用不同茶叶类型的区分因素

数据 52: 不同种类茶的渗透率和趋势,按年龄和饮用更多区分,2016年12月

# 饮用场合

## 现沏茶在居家场合饮用更多,即饮茶在户外场合饮用更多

数据 53: 消费场合, 2016年12月

### 最常喝的即饮茶饮料

#### 康师傅即饮茶饮料渗诱率最高

数据 54: 过去12个月的最常喝的即饮茶饮料, 2016年12月

数据 55: 过去12个月的最常喝的即饮茶饮料——康师傅,按年龄、家庭月收入和婚姻状况区分,2016年12月

# 30多岁的和中等收入的消费者更偏爱统一企业

数据 56: 过去12个月的最常喝的即饮茶饮料——统一企业,按年龄、家庭月收入和婚姻状况区分,2016年12月

#### 高收入和女性消费者偏爱立顿

数据 57: 过去12个月的最常喝的即饮茶饮料——立顿,按年龄、家庭月收入和婚姻状况区分,2016年12月

数据 58: Flirty Lady立顿红茶,希腊,2017年

# 40多岁以及中西部的消费者偏爱娃哈哈

数据 59: 过去12个月的最常喝的即饮茶饮料——娃哈哈,按年龄、家庭月收入和婚姻状况区分,2016年12月

#### 即饮茶饮料的刺激购买因素

## 有助瘦身的茶饮料日益走红

数据 60: 即饮茶饮料的刺激购买因素,2015年12月对比2016年12月

数据 61: 即饮茶饮料的刺激购买因素——按性别、家庭月收入和家庭构成区分,2016年12月

# 现在购买这篇报告

网址: store.mintel.com

电话: 欧洲,中东,非洲 +44 (0) 20 7606 4533 | 巴西 0800 095 9094 美洲 +1 (312) 943 5250 | 中国 +86 (21) 6032 7300

亚洲 +61 (0) 2 8284 8100



报告价格: £3081.32 | \$3990.00 | €3661.84

以上是报告发表时候的价格,但是也可能因为汇率的改变而有所改变

#### 饮用偏好

#### 茶叶新鲜度高是饮茶体验的首要因素

数据 62: 饮用偏好, 2016年12月

数据 63: 饮用偏好——茶叶新鲜度高,按年龄、家庭月收入和婚姻状况区分,2016年12月

数据 64: 饮用偏好——由知名产地的茶叶制成,按年龄、家庭月收入和婚姻状况区分,2016年12月

# 认识英敏特城市精英人群

#### 英敏特城市精英人群:各类茶饮的高频饮用者

数据 65: 过去12个月的饮用频率——英敏特城市精英人群对比非英敏特城市精英人群,2016年12月

#### 英敏特城市精英人群:明显偏爱绿茶和普洱茶

数据 66: 不同种类茶的渗透率和趋势——"喝得更多",英敏特城市精英人群对比非英敏特城市精英人群,2016年12月

#### 英敏特城市精英人群:偏爱国际品牌

数据 67: 过去12个月的最常喝的即饮茶饮料——英敏特城市精英人群对比非英敏特城市精英人群, 2016年12月

#### 英敏特城市精英人群:在家里吃饭时,饮用更多现沏茶和即饮茶饮料

数据 68: 消费场合——英敏特城市精英人群对比非英敏特城市精英人群, 2016年12月

#### 附录——市场规模与预测

数据 69: 中国现沏茶销售额,2011-21年

数据 70: 中国现沏茶销售量,2011-21年数据 71: 中国茶饮料零售额,2011-21年数据 72: 中国茶饮料零售量,2011-21年

#### 附录——研究方法和缩写

#### 研究方法

扇形图预测

网址: store.mintel.com